

Marco A. Rizzi

Fürsprecher LL.M.,
Rechtsanwalt, Partner
Co-Leitung Internationale Praxis



SPRACHEN:

Deutsch
Englisch
Französisch
Italienisch
Spanisch

STANDORT:

Zürich Genf

TELEFON:

+41 58 258 10 00

E-MAIL:

marco.rizzi@bratschi.ch

ZUM ONLINE- PROFIL:



Vita

Marcos Tätigkeit umfasst alle Aspekte der gesellschaftsrechtlichen und transaktionsbezogenen Arbeit für Unternehmen in Privatbesitz sowie für börsennotierte Gesellschaften. Ferner begleitet er Investoren (insbesondere VCs), Gesellschaften und Unternehmer von der Gründung über den gesamten Lebenszyklus von Unternehmen (hauptsächlich in den Bereichen Life Sciences und Technologie). Marco ist Co-Leiter der internationalen Praxis unserer Kanzlei und verfügt über grosse Erfahrung bei grenzüberschreitenden Geschäften, Investitionen und Transaktionen. Darüber hinaus berät er regelmässig Parteien im Zusammenhang mit Gesellschafter-, Transaktions- und Handelsstreitigkeiten. Er wird als "geschickter Verhandler" beschrieben und für seinen praktischen Ansatz sowie seine Multikulturalität geschätzt. Marco ist sehr aktiv in der International Bar Association (IBA) und beteiligt sich an der Organisation von Konferenzen wie der IBA Global Entrepreneurship Conference und der IBA European Startup Conference.

Beruflicher Werdegang

- Partner bei Bratschi AG (seit 2016)
- Partner bei Froriep, Zürich und Madrid (2005-2015)
- Bär & Karrer, Zürich und Lugano (1999-2004)
- Schürmann, Rausch und Rohrer, Zürich und Lugano (1994-1998)

Ausbildung

- Master of Laws (LL.M.), King's College London (2000)
- Universität Bern (1994)

Referenzfälle

- Vertretung der Otto Group beim Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an der Medgate-Gruppe über den Aktienerwerb von Aegis Victoria SA und anderen Parteien sowie der Zeichnung einer Kapitalerhöhung, sowie im Erwerb der BetterDoc GmbH
- Beratung von Asendia Holding AG und Asendia Press Edigroup SA im Erwerb von Dynapresse Marketing SA von 7Days Media Services GmbH
- Vertretung von Bergé Auto (heute Astara) im Erwerb des Hyundai Importeurs für die Schweiz von Alcoba Group
- Beratung von der NASDAQ Stockholm börsenkotierten Nederman Holding AB im Erwerb von Luwa Air Engineering AG von Gruenwald Equity Group
- Vertretung der in Mailand börsenkotierten Piquadro S.p.A. im Erwerb von Lancel International SA von der SWX-börsenkotierten Richemont-Gruppe
- Beratung der Aktionäre einer australischen New-Economy-Gesellschaft in der Fusion (reverse acquisition) einer Schweizer Gesellschaft mit Aktivitäten in Europa und Asien
- Begleitung der SWX-börsenkotierten Therametrics Holding AG (heute Relief Therapeutics Holding AG) im Unternehmenszusammenschluss mit Relief Therapeutics SA und der Umwandlung eines Wandeldarlehens
- Vertretung der SWX-börsenkotierten Therametrics Holding AG in der Veräusserung und Spin-Off von dessen CRO-Geschäftszweig mit Aktivitäten in Italien, Deutschland und Rumänien
- Beratung der SWX-börsenkotierten Therametrics Holding AG bei einer Kapitalerhöhung mit Bezugsrechtsangebot
- Vertretung der SWX-börsenkotierten mondo biotech holding AG (umbenannt in Therametrics Holding AG) beim Geschäftszusammenschluss mit Pierrel Research International S.p.A.
- Begleitung der Schweizer Biotech-Gesellschaft Auris Medical Holding AG in dessen IPO am Nasdaq and pre-IPO Geschäftsreorganisation
- Vertretung der Schweizer Biotech-Gesellschaft Evolva AG in deren Serie-C Vor-IPO Investitionsrunde

Weitere Tätigkeiten

- IBA LPD Council (ab 2023)
- IBA Closely Held and Growing Business Enterprises Committee, Chair (2019-2020)
- AEHS (Asociación Económica Hispano Suiza, Madrid), Mitglied des Vorstandes (2010-2016)
- Schweizerschule Madrid (Colegio Suizo Madrid), Vorstandspräsident (2007-2010)

Auszeichnungen

- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2023)
- empfohlen für «Healthcare and Life Sciences» von Legal500 (2023)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for M&A» von Leaders League (2023)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for Capital Markets» von Leaders League (2023)
- gelistet als «notable practitioner» für «M&A» von IFLR1000 (2022)
- gelistet als «notable practitioner» für «M&A» von IFLR1000 (2022)
- empfohlen für «Leading Firms: German-Speaking Switzerland» von Legal500 (2022)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2022)
- empfohlen für «Healthcare and Life Sciences» von Legal500 (2022)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for M&A» von Leaders League (2022)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for Capital Markets» von Leaders League (2022)
- gelistet als «notable practitioner» für «M&A» von IFLR1000 (2021)
- empfohlen für «Employment» von Legal500 (2021)
- empfohlen für «Leading Firms: German-Speaking Switzerland» von Legal500 (2021)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms: Capital Markets» von Leaders League (2021)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for Corporate / M&A» von Leaders League (2021)
- empfohlen für «Banking and finance», «Capital markets», «Employment» sowie «Leading firms: German-speaking Switzerland» von Legal500 (2019)
- «Foreign expert for Spain in Corporate/M&A» von Chambers Global (seit 2016)
- «Foreign expert for Italy in Corporate/M&A» von Chambers Global (2017)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2016)

Mitgliedschaften

- Schweizer Anwaltsverband
- Zürcher Anwaltsverband
- IBA (International Bar Association)

Expertise

Arbeitsrecht, Börsenrecht, Gesellschaftsrecht, Governance, Handelsrecht, Kapitalmarktrecht, Restrukturierungen und Sanierungen, Schiedsgerichtsbarkeit, Mergers and Acquisitions (M&A), Vertragsrecht

Practice Groups

Arbeitsrecht, Schiedsverfahren, Unternehmen und Transaktionen, Verträge

Industry Groups

Finanzdienstleistungen, Internationale Praxis, Pharma und Healthcare

Publikationen

Switzerland - Technology M&A 2020

Arpagaus Reto, Bieri Adrian, Maag Harald, Rizzi Marco, in: Getting The Deal Through - Technology M&A, 2019<div class="content">Reproduced with permission from Law Business Research Ltd. This article was first published in Getting the Deal Through: Technology M&A 2018, (published in November 2018; contributing editors: Wood William D., Miller Neil Q., Stebbing Holly, Varnado Lauren W. and Ibrahimov Ayaz). For further information please visit > www.gettingthedealthrough.com.

Switzerland - Technology M&A 2019

Arpagaus Reto, Bieri Adrian, Maag Harald, Rizzi Marco, in: Getting The Deal Through - Technology M&A, 2018<div class="content">Reproduced with permission from Law Business Research Ltd. This article was first published in Getting the Deal Through: Technology M&A 2018, (published in November 2018; contributing editors: Wood William D., Miller Neil Q., Stebbing Holly, Varnado Lauren W. and Ibrahimov Ayaz). For further information please visit > www.gettingthedealthrough.com.

Kommentierung: BSK OR II Art. 707-715a, 762-763, 894-896 und 926

Marco Rizzi, zusammen mit Martin Wernli in: Honsell Heinrich/Vogt Nedim Peter/Watter Rolf (Hrsg.), Basler Kommentar zum Obligationenrecht II, Art. 530-964 OR, 5. Auflage, 2016

Kommentierung: OR Art. 990-1027, 1054-1017 und 1081-1085

Marco Rizzi, in: Kren Kostkiewicz Jolanta/Wolf Stephan/Amstutz Marc/Fankhauser Roland (Hrsg.), Kommentar Schweizerisches Obligationenrecht, 3., aktualisierte Auflage, 2016

News

Otto Group erwirbt eine Mehrheitsbeteiligung an der Medgate Gruppe

24.03.2022